



Viešasis kalbėjimas ir įtaigus bendravimas. Trijų pakopų mokymų paketas

Siekiant profesionaliai ir užtikrintai kalbėti prieš auditoriją bei įtaigiai, efektyviai komunikuoti bendravimo metu, reikia išmokyti šiuos dalykus:

- valdyti kūno kalbą;
- kontroliuoti jaudulį;
- sudaryti ir efektyviai pateikti kalbos (prezentacijos) turinį.

Kūno kalba ir turinys turi organiškai derėti vienas su kitu. Tada kalbėdami prieš auditoriją ar bendraudami greičiau pasieksite numatytą tikslą. Jei turėsite gerą kalbos turinį, bet nevaldysite kūno kalbos, atrodysite neužtikrintai, kalbėsite monotoniškai, „neužkabinsite“ klausytojų. Kūno kalba yra stiprus katalizatorius siekiant užsibrėžto tikslo bei daiktinis įrodymas, kad tai, ką sako žodžiai, yra tiesa.

Jei puikiai valdysite kūno kalbą, bet neparuošite gero turinio, neiškomunikuosite tinkamos žinutės tinkamu būdu, taip pat vargu ar pasieksite užsibrėžtą kalbos tikslą. Klausytojams, ko gero, dėl geros kūno kalbos bus lengva klausytis, bet jie neužfiksuos svarbiausių dalykų. Jūsų prezentacija bus tik gera pramoga klausytojams.

Verta iš karto prie viešojo kalbėjimo mokymų priėti kompleksiškai: užsibrėžti tikslą išmokyti valdyti kūno kalbą bei profesionaliai sudaryti ir efektyviai pateikti kalbos (prezentacijos) turinį. Siekiant šio tikslo rekomenduojame iš anksto suplanuoti dalyvavimą I, II ir III viešojo kalbėjimo mokymų pakopose užsakant trijų pakopų mokymų paketą. Įsigijus šį paketą mokymai Jums kainuos 10% pigiau, nei perkant po vieną pakopą (sutaupysite 60 €).

Baigus trijų pakopų kursą gausite įrėmintą sertifikatą, kuriame bus pažymina, kad dalyvavote tęstinėje 56 valandų viešojo kalbėjimo mokymų programoje.

I paketą įeina mokymai:

- I pakopa: Neverbalinė komunikacija. (2 dienos, 16 ak. valandų);
- II pakopa: Auditorijos valdymas, videoanalizė. (2 dienos, 16 ak. valandų);
- III pakopa: Efektyvi prezentacija. (3 dienos, 24 ak. valandos).

Mokymų paketas galioja 12 mėnesių nuo I pakopos mokymų. Jei šiuo metu paskelbtos II ar III pakopos mokymų datos Jums nėra tinkamos arba nesate tikri, ar tuo metu galėsite sudalyvauti, turėsite galimybę prisijungti prie kitos grupės.

Jei darote prezentacijas su skaidrėmis, dirbate su lenta, Jums taip pat bus naudingi mokymai „Vizualinių priemonių panaudojimas prezentacijoje (infografika)“. Šiuos mokymus galima papildomai įtraukti į mokymų paketą pritaikant paketui taikomą nuolaidą.

Galimybė adaptuoti programą pagal Jūsų įmonės poreikius

Pardavimų mokymų programa gali būti sudaryta atsižvelgiant į unikalius Jūsų įmonės poreikius ir specifiką. Yra galimybė pasirinkti Jums patogiausią laiko formatą: savaitės dienas, mokymų pradžios ir pabaigos laiką. Mokymus galima organizuoti Jūsų įmonės biure arba užsakant konferencijų salę.

Trukmė: 7 dienos (56 ak. val.)

Dalyvių skaičius: 16 - 20

Kaina: 544 Eur



Mokymus veda:

Valdemar Chmielevski, efektyvaus komunikavimo ir pardavimų treneris, ugdomojo vadovavimo (koučingo) specialistas.

Viešojo kalbėjimo mokymus veda nuo 2008 metų. Treneris atvirai ir su malonumu dalinasi asmenine patirtimi.

Išsilavinimas ir kvalifikacijos:

- Tarptautinio retorikos ir oratoriaus meistriškumo universiteto treneris-licenciatas. 2009 metais suteiktas aukščiausios kategorijos trenerio laipsnis;
- Sertifikuotas koučingo specialistas (tarptautinė ICF (International Coaching Federation) akreditacija, 2008 m.);
- NLP Praktikas (Licensed Practitioner of NLP, 2008);
- Aukštasis išsilavinimas (Kauno technologijos universitetas, informacinių technologijų fakultetas, 1993 m.).

Darbinė patirtis:

- Pardavimai: praktinė patirtis nuo 1993 metų iki dabar: B2B pardavimai informacinių technologijų, statybų subrangos, mokymų ir konsultacijų srityse;
 - Vadovavimas: 4 metų praktinė patirtis (2004 – 2008 m.), direktoriaus pavaduotojas, generalinis direktorius;
 - Pristatymų, prezentacijų darymas: nuo 2002 metų;
 - Seminarų, mokymų vedimas: nuo 2005 metų;
 - Individualių koučingo sesijų vedimas: praktinė patirtis nuo 2008 metų;
 - MB „Investuok į save“ steigėjas, mokymų autorius ir treneris.
-